

BACCALAURÉAT PROFESSIONNEL RESTAURATION

GUIDE

DE PRÉPARATION A L'ÉPREUVE

DE SYNTHÈSE (E3) DES ACTIVITÉS

EN ENTREPRISE

PRÉFACE

Ce fascicule «Guide de préparation à l'épreuve de synthèse (E3) des activités en entreprise» a été élaboré pour les élèves des classes de Baccalauréat Professionnel Restauration dans l'esprit de les aider à préparer efficacement cette épreuve et de les sensibiliser sur l'importance de leur vécu en entreprise lors des périodes de formation.

Le titulaire du Baccalauréat Professionnel Restauration est un professionnel qualifié qui peut exercer son activité au sein de la restauration commerciale ou collective. Sa formation poly compétente acquise au cours de sa scolarité, doit lui permettre de posséder des savoirs faire utiles à tous les types de restauration.

Réparties sur deux années, les 20 semaines de formation en entreprise doivent lui permettre de s'épanouir et de réussir.

Notre rôle de formateur est de lui en donner tous les moyens.

Au travers de ce guide, l'élève pourra même :

- Maîtriser les structures de l'organisation liées à cette épreuve ;
- > Organiser sa réflexion ;
- Éveiller sa curiosité professionnelle ;
- Déterminer des contenus de fiches descriptives et du dossier en rapport avec les attentes du jury ;
- Appréhender l'épreuve dans des conditions idéales de manière à :
 - Présenter son travail en mettant en valeur le degré d'implication personnelle ;
 - Faire valoir sa connaissance de l'ensemble du secteur de la restauration ;
 - Mener une analyse des situations professionnelles réelles par la rédaction de fiches descriptives et d'un dossier personnel à caractère professionnel;
 - Démontrer les qualités nécessaires à l'exercice de sa profession.

L'élève aura toujours la possibilité de se rapprocher de l'équipe pédagogique pour toute aide complémentaire par l'annotation des fiches, et non du dossier qui doit rester un travail personnel.

Et pour que sa réussite soit totale, il conviendra qu'il donne également le meilleur de lui-même dans les autres domaines de sa formation.

Le comité de pilotage académique

SOMMAIRE

Les Périodes de Formation en Entreprise mises en place par le lycée

•	Répartition des P.F.Epage 4
•	Mise en place des P.F.Epage 5
•	Organisation administrative et négociationpage 6
-	Évaluationspage 14

Constitution du dossier professionnel réalisé par l'élève

Première partie

Fiches descriptives d'activités	page 25
Explicatif, descriptif, exemples d'une fiche	page 26

Deuxième partie

Approfondissement d'une activité professionnellepage 31 Explicatif et descriptif

Annexes

- Critères d'évaluation des fiches descriptives d'activités et du fascicule «approfondissement d'une activité professionnelle »page 34
- Document de synthèsepage 35

PÉRIODES DE FORMATION EN ENTREPRISE

(MISES EN PLACE PAR LE LYCEE)

LA RÉPARTITION DES P.F.E.

> PREMIÈRE ANNÉE : 12 semaines

★ 10 semaines en entreprise :

PÉRIODE	N° 1	N° 2
DURÉE	4 semaines (valence opposée au B.E.P)	6 SEMAINES
DÉROULEMENT Préconisation	Premier trimestre	Deuxième ou troisième trimestre
S.C.	Cuisine collective	Restaurant
O.P.C.	Restaurant	Cuisine collective ou traditionnelle

★ 2 semaines à disposition :

<u>Observation</u>: Deux semaines (non évaluées) sont à la disposition de toute l'équipe pédagogique. Elles doivent prendre la forme d'interventions de professionnels, de conférences, de visites de sites, de voyages pédagogiques, de la tenue du poste de gestionnaire, etc... (en aucun cas du soutien).

> DEUXIÈME ANNÉE : 8 semaines

PÉRIODE	N° 3	N° 4
DURÉE	4 semaines	4 semaines
DÉROULEMENT Préconisation	Premier trimestre	Deuxième trimestre
S.C.	Restaurant	Restaurant
O.P.C.	Cuisine	Cuisine

<u>Observation</u>: L'aménagement d'une période de formation en entreprise de huit semaines consécutives est possible, si celle-ci s'organise à l'étranger ou sur une situation géographique très éloignée du centre de formation.

MISE EN PLACE DES P.F.E.

• Les objectifs de la formation en entreprise doivent être définis de façon précise :

PREMIÈRE ANNÉE	DEUXIÈME ANNÉE
- S'intégrer dans une équipe ;	- Approfondir le profil de poste que l'élève
- Prendre en charge un poste ;	est susceptible d'assurer au terme de sa
- Prendre en charge une responsabilité	formation.
adaptée au niveau.	

1) **QUELLE ENTREPRISE ?**

- Il est nécessaire d'avoir une adéquation entre l'entreprise d'accueil, les objectifs de la formation et le profil de l'élève ;
- La sélection de l'entreprise est réalisée sur la base de 2 critères :
 - Le critère professionnel : les activités de l'entreprise ;
 - Le critère humain : les qualités du tuteur.

2) **QUI LA RECHERCHE?**

• Première étape :

Le professeur d'enseignement professionnel (O.P.C. ou S.C.) visite au préalable les entreprises susceptibles d'accueillir un élève en P.F.E. :

- Il présente son établissement, la formation, la convention et les grilles d'évaluations ;
- Il repère les particularités et les règles de vie de l'entreprise et recense les activités à réaliser par l'élève ;
- Il identifie le tuteur et le sensibilise à son rôle ;
- Il négocie les activités possibles (remettre par la suite au professionnel une fiche d'activités négociées).

• <u>Deuxième étape</u>:

L'élève propose un lieu de stage et le soumet à son professeur d'enseignement professionnel (O.P.C ou S.C.), ou l'élève peut éventuellement trouver sa période de stage avec son professeur d'enseignement professionnel (O.P.C ou S.C.) dans le fichier «Entreprises du Lycée».

ORGANISATION ADMINISTRATIVE

1) ORGANISATION DU SUIVI :

⇒ Quand et qui?

- Chaque élève est visité si possible deux fois à chaque période :
 - La première dans les 10 jours par un professeur d'enseignement général ;
 - La seconde en fin de période pour l'évaluation certificative par un professeur d'enseignement professionnel.
- Doivent être présents : le tuteur, l'élève et un enseignant, **obligatoirement** pour la synthèse. L'évaluation peut être effectuée en présence du stagiaire.
- Première visite : le suivi
- Deuxième visite : l'évaluation certificative
- Un retour sur l'expérience professionnelle est effectué en fin de période en entreprise par l'ensemble de l'équipe pédagogique dans un cadre pluridisciplinaire.

2) AVEC QUELS DOCUMENTS?

a) pour le professionnel (le tuteur) :

- > La convention;
- > Le livre blanc du stagiaire ;
- La fiche d'activités négociées ;
- Le livret d'évaluation avec l'attestation de présence ;
- ➤ Le certificat de travail.

b) pour l'élève :

- Le livre blanc du stagiaire ;
- Les fiches descriptives d'activités professionnelles vierges ;
- Le dossier de synthèse des activités en entreprise.

c) Pour l'établissement :

> Un dossier administratif élève.

NÉGOCIATION

ACTIVITÉS EN ENTREPRISE À REALISER PAR L'ÉLÈVE

Activités à réaliser en entreprise pour la rédaction des fiches descriptives d'activités

(pour les élèves de 1^{ère} Année BAC. PRO. RESTAURATION **Organisation Production Culinaire** effectuant leur période de formation en entreprise **en valence opposée**) **PÉRIODE N° 1**

CHAMPS	18 ACTIVITÉS	PRÉVUES	RÉALISÉES
Organisation	* Participer avec l'aide du responsable à la conception des plannings d'organisation du travail et de l'aménagement des horaires		
	* Analyser les documents de vente : - carte des mets ; - carte des boissons ; - menus de banquets.		
Action Commerciale	★ Participer aux réunions commerciales des équipes de travail (briefing) (simulation possible)		
	 ★ Établir des relations commerciales tendant dans tous les cas à satisfaire pleinement la clientèle 		
	★ Participer à la négociation d'un banquet (simulation possible)		
	★ Utiliser les équipements et s'assurer de leur bon fonctionnement		
_	★ Détecter les anomalies simples et les signaler au responsable		
Locaux et Matériels	* Appliquer les modes d'entretien des appareils et des locaux suivant leur nature et leur fonction en tenant compte des règles d'hygiène, de sécurité et d'environnement		
	★ Effectuer toutes mises en place au restaurant		
	* Réaliser en autonomie les techniques de base exigées pour le niveau V		
Service des Mets	* Apprécier une production donnée en rapport avec la commande des clients et prendre les mesures appropriées en cas de non-conformité : présentation, nature du produit (quantité, qualité, cuisson, température, accompagnement)		
	* Réaliser en autonomie les techniques de base exigées pour le niveau V		
Service des Boissons	* Apprécier une production donnée en rapport avec la commande des clients et prendre les mesures appropriées en cas de non-conformité : présentation, nature du produit (quantité, qualité, millésime, règle de service)		
	* Participer à l'organisation et à la réalisation de la facturation (fonds de caisse, documents)		
Facturation	★ Utiliser les moyens de prise de commande et de facturation actuels (informatique, micros)		
	★ Procéder aux encaissements avec les divers modes de paiement		
Hygiène et	* Se conformer aux règles d'hygiène indispensables dans la profession		
Sécurité	★ Participer à la fermeture journalière de l'établissement		
Un minimum de 80) % des activités doit être réalisé Total des activités réalisées	/18	/18

Activités à réaliser en entreprise pour la rédaction des fiches descriptives d'activités

(pour les élèves de 1^{ère} Année BAC. PRO. RESTAURATION **Service et Commercialisation** effectuant leur période de formation en entreprise **en valence opposée**) **PÉRIODE N° 1**

CHAMPS	25 ACTIVITÉS	PRÉVUES	REALISÉES
	* Apprécier les quantités de matières premières à partir des		
	documents spécifiques à l'entreprise		
Approvisionnement	★ Participer aux choix des fournisseurs (simulation possible)		
	★ Participer à la détermination des besoins		
	★ Vérifier factures ou bordereaux de livraison		
	★ Ventiler les produits (périssables ou non périssables) dans		
	les locaux ou meubles appropriés		
5 .	* Participer aux conditions de stockage : température,		
Réception et	hygiène, réglementation et à la mise à jour des documents		
Stockage	* Rédiger les documents nécessaires aux opérations		
	d'approvisionnement (simulation possible)		
	* Gérer sur une courte durée la réception et le stockage des		
	matières premières		
	* Compléter et chiffrer une fiche de stock		
	 ★ Vérifier la concordance entre les quantités théoriques et 		
Gestion	les quantités réelles		
Gestion	* Effectuer un inventaire physique		
	 ★ Utiliser les outils informatiques 		
D., . J., 4.	* Ouriser les outris informatiques		
Produits	* Savoir lire une étiquette d'un produit alimentaire et savoir		
alimentaires intermédiaires	l'utiliser		
mtermediaires	W Description les consistence d'Invesière et de cérmité		
Matériels	* Respecter les consignes d'hygiène et de sécurité		
Materiels	* Assurer une maintenance simple à l'aide d'une liste de contrôle		
Techniques de	Controle		
fabrication et	★ Réaliser sous tutelle les techniques exigées par le niveau		
préparations	V (programme CAP BEP)		
préliminaires	(programme Crit BEI)		
•	* Adapter sous tutelle un mode de cuisson en fonction du		
Mode de cuisson	type de restauration		
Pâtisserie	* Réaliser sous tutelle les techniques de base de pâtisserie		
I dolphoric	* Vérifier avant l'envoi, la mise au point organoleptique		
	d'un plat		
	 ★ Dresser et présenter les plats conformément aux 		
Présentation des	impératifs de l'entreprise		
mets et Distribution	* Assurer un envoi conforme aux normes et exigences de		
mets et Distribution	l'entreprise quel que soit le mode de distribution		
	* Communiquer et établir des relations courtoises avec le		
	personnel des différents services		
	* Participer avec l'aide du responsable :		
	(simulation possible)		
	au calcul des coûts et des rendements		
	à la conception des plannings d'organisation et à		
Organisation	l'aménagement des horaires		
Or Sumpurion	* Rédiger les documents professionnels courants (fiche de		
	fabrication)		
	★ Participer à (aux) réunion(s) d'un groupe de travail (cercle		
	de qualité) (simulation possible)		
	as quality (simulation possions)	Į	

Activités à réaliser en entreprise pour la rédaction des fiches descriptives

(pour les élèves de 1^{ère} ou de 2^{ème} Année BAC. PRO. RESTAURATION **Organisation Production Culinaire** effectuant leur période de formation en entreprise **dans leur valence**)

CHAMDC	32 ACTIVITÉS	PFE 2 PFE 3		PFE 3 PFE 4			
CHAMPS		Pré	Réa	Pré	Réa	Pré	Réa
	★ Apprécier les matières premières à partir						
Approvisionnement	des documents spécifiques à l'entreprise						
Approvisionnement	★ Participer aux choix des fournisseurs						
	★ Participer à la détermination des besoins						
	★ Vérifier factures ou bordereaux de						
	livraison						
	★ Ventiler les produits (périssables ou non						
	périssables) dans les locaux ou meubles						
	appropriés						
Réception et	★ Participer aux conditions de stockage :						
Stockage	température, hygiène, réglementation et à la						
	mise à jour des documents						
	★ Rédiger les documents nécessaires aux						
	opérations d'approvisionnement						
	★ Gérer sur une courte durée la réception et						
	le stockage des matières premières						
	★ Compléter et chiffrer une fiche de stock						
	★ Vérifier la concordance entre les quantités						
Gestion	théoriques et les quantités réelles						
	★ Effectuer un inventaire physique						
	★ Utiliser les outils informatiques						
Produits	* Savoir lire une étiquette d'un produit						
alimentaires	alimentaire et savoir l'utiliser						
intermédiaires	★ Valoriser les produits alimentaires						
	* Utiliser les matériels de préparation, de						
	cuisson, de refroidissement et de						
	conditionnement						
Matériels	★ Respecter les consignes d'hygiène et de						
	sécurité						
	★ Assurer une maintenance simple à l'aide						
	d'une liste de contrôle						
Techniques de	★ Maîtriser les techniques exigées par le						
fabrication et	niveau V (programme CAP BEP)						
préparations	★ Réaliser en pure autonomie les techniques						
préliminaires	culinaires de base						
Mode de cuisson	★ Adapter un mode de cuisson en fonction du						
Wiode de edisson	type de restaurant						
	* Réaliser en pure autonomie les techniques						
	de base de pâtisserie		ļ				
Pâtisserie Glacerie	* Réaliser à l'aide de fiches techniques les						
	entremets contemporains servis dans le cadre						
	de la grande carte d'un restaurant						

Suite

CHAMDO	32 ACTIVITES	PFE 2		PFE 3		PF	E 4
CHAMPS		Pré	Réa	Pré	Réa	Pré	Réa
	★ Vérifier avant l'envoi, la mise au point						
	organoleptique d'un plat						
	★ Dresser et présenter les plats						
	conformément aux impératifs de l'entreprise						
Présentation des	* Assurer un envoi conforme aux normes et						
mets et Distribution	exigences de l'entreprise quel que soit le						
	mode de distribution						<u> </u>
	* Communiquer et établir des relations						
	courtoises avec le personnel des différents services						
Créativité et	services						
conception des	★ Participer à l'élaboration d'un plat en						
prestations	faisant des suggestions (assaisonnement)						
Concepts de	★ Adapter les modes de cuisson en fonction						
production	du mode de production						
•	* Participer avec l'aide du responsable :						
	au calcul des coûts et rendements						
	à la conception des plannings						
	d'organisation et à l'aménagement						
	des horaires						
Organisation	★ Rédiger les documents professionnels						
Organisation	courants (fiche de fabrication)						
	* Assurer l'encadrement de commis sous la						
	tutelle d'un chef de partie ou du chef de						
	cuisine						
	★ Participer à (aux) réunion(s) d'un groupe						
	de travail (cercle de qualité)						
Un minimum de 80 % des a							
Total des activités r	éalisées	/32	/32	/32	/32	/32	/32

<u>Pré</u>: Activités prévues avant la P.F.E. <u>Réa</u>: Activités réalisées pendant la P.F.E.

Activités à réaliser en entreprise pour la rédaction des fiches descriptives d'activités

(pour les élèves de 1^{ère} ou de 2^{ème} Année BAC. PRO. RESTAURATION **Service et Commercialisation** effectuant leur période de formation en entreprise **dans leur valence**)

10 CH AMDO	36 ACTIVITÉS	PFE 2		PFE 3		PFE 4	
10 CHAMPS		Pré	Réa	Pré	Réa	Pré	Réa
Organisation	* Participer, avec l'aide du responsable, à la conception des plannings d'organisation du travail et à l'aménagement des horaires						
	★ Travailler avec un commis						
	* Analyser les documents de vente : carte des mets, boissons, banquets						
	* Participer aux réunions commerciales des équipes de travail (briefing)						
Action Commerciale	* Mettre en application les techniques de vente lors de la prise de commande, en développant les qualités qui favorisent la promotion des ventes						
	★ Participer à l'élaboration d'une action déterminée en vue d'une manifestation particulière						
	* Etablir des relations commerciales tendant dans tous les cas à satisfaire pleinement la clientèle						
	★ Participer à la négociation d'un banquet, etc.						
	♣ Participer au choix des produits frais les plus appropriés						
	★ Participer à des analyses comparatives de produits						
Approvisionneme	* Utiliser les documents spécifiques de détermination des quantités : fiches techniques de fabrication, analyses statistiques des ventes, etc.						
nt	* Déterminer les quantités de matières premières nécessaires aux besoins d'une production						
	* Rédiger les documents nécessaires aux opérations d'approvisionnement : feuilles d'inventaire, feuille de marché, bons de commande						
	* Utiliser les équipements et s'assurer de leur bon fonctionnement						
Locaux et	★ Détecter les anomalies simples et les signaler au responsable						
matériels	* Appliquer les modes d'entretien des appareils et des locaux suivant leur nature et leur fonction en tenant compte des règles d'hygiène, de sécurité et d'environnement						
	★ Effectuer toutes mises en place au restaurant						
	* Réaliser en pure autonomie les techniques de base exigées pour le niveau V						
	* Participer à la mise en œuvre de techniques complémentaires conforme aux normes professionnelles						
Service des mets	* Apprécier une production donnée en rapport avec la commande des clients et prendre les mesures appropriées en cas de non-conformité : présentation, nature du produit (quantité, qualité, cuisson, température, accompagnement,						
	etc						

Suite

10 CHAMDO	36 ACTIVITÉS	PF	E 2	PFE 3		PFE 4	
10 CHAMPS	30 ACTIVITES	Pré	Réa	Pré	Réa	Pré	Réa
	* Réaliser en pure autonomie les techniques de base						
	exigées pour le niveau V			-			
	* Participer à la mise en œuvre de techniques						•
	complémentaires (décantage, cocktails, buffet						
Service des boissons	d'apéritifs, etc)	1					1
	* Apprécier une production donnée en rapport avec						•
	la commande des clients et prendre les mesures						
	appropriées en cas de non-conformité : présentation,						
	nature du produit (quantité, qualité, température,						
	accompagnement, millésime, règle de service)	1					
	* Participer à l'organisation et à la réalisation de la						
	facturation (fonds de caisse, documents, etc.)						
	* Utiliser les moyens de prise de commande et de						
Facturation	facturation actuels (informatique, micros, etc.)						
1 WOWI WIVI	* Procéder aux encaissements avec les divers modes						•
	de paiements						
	* Effectuer les opérations de clôture de caisse						
	* Rechercher les erreurs et y remédier						
	★ Établir un coût matière à partir des documents						
	utilisés lors de l'approvisionnement						
Contrôle	★ Vérifier la conformité des commandes et des						
	livraisons						
	★ Procéder à une analyse des ventes						•
	★ Utiliser l'outil informatique : pour certaines						
Informatique	actions commerciales, lors de la prise de commande,						
	lors de la facturation et des divers contrôles						
	★ Prendre connaissance et appliquer le règlement						
	intérieur de l'entreprise en matière d'hygiène, de						
	sécurité et de respect de l'environnement						
	* Respecter les consignes de sécurité des biens et						
Hygiène et sécurité	des personnes						
	★ Se conformer aux règles d'hygiène indispensables						
	dans la profession						
	* Participer à la fermeture journalière de						
	l'établissement			<u> </u>			
Un minimum de 80 % des ac	tivités doit être réalisé						
Total des activités ré		/36	/36	/36	/36	/36	/36

Pré : Activités prévues avant la P.F.E.
Réa : Activités réalisées pendant la P.F.E.

BACCALAURÉAT PROFESSIONNEL RESTAURATION

GRILLES D'ÉVALUATION POUR LES P.F.E.

ÉVALUATION

TABLEAU RÉCAPITULATIF DES ÉVALUATIONS D'ACTIVITÉS EN ENTREPRISE

		CANDIDATS VALENCE	CANDIDATS VALENCE
		O.P.C.	S.C.
	P.F.E. N° 1	Activités valence opposée :	Activités valence opposée :
1 ère	1.17.12.11	> grille 1.1.	➤ grille 1.1
1		Activités O.P.C.:	Activités S.C.:
année	P.F.E. N° 2	grille 1.2.	grille 1.2.
		grille 2.	➤ grille 2. B
		Activités O.P.C.:	Activité S.C.:
àma	P.F.E. N°3	grille 1.2.	grille 1.2.
2 ^{ème}		➤ grille 2.	➤ grille 2. B
année		Activités O.P.C.:	Activité S.C.:
	P.F.E. N°4	grille 1.2.	grille 1.2.
		grille 2.	grille 2. B

Pagination:

grille 1.1.	page	17
grille 1.2.	page	19
_	page	
•	page	

Remarque : Les points sont répartis sur le document de synthèse (page 36)

ÉVALUATION

P.F.E. N° 1

ÉVALUATION P.F.E. N° 1 ⇒ Valence opposée

CRILLE 11

ATTITUDES ET COMPORTEMENTS PROFESSIONNELS Les objectifs négociés avant chaque PFE sont évalués.	Indicateurs	PÉRIODES	TRÉS BIEN	BIEN	INSUFFISANT	TRÉS INSUFFISANT
Respecter le règlement intérieur de l'entreprise (ponctualité, tenue professionnelle, assiduité, politesse)	 TI : attitude et comportement inadaptés à la profession. I : attitude et comportement à améliorer. B : attitude et comportement normaux. TB : attitude et comportement irréprochables. 	1				
Respecter les consignes et méthodes de travail	TI: ne semble pas motivé, oublie certaines priorités. I: fait son travail trop rapidement. B: consciencieux, respecte certaines consignes. TB: respect scrupuleux de toutes les consignes.	1				
S'organiser en fonction des contraintes	TI: inorganisé. I: a des difficultés pour s'organiser. B: perd parfois du temps par manque d'organisation. TB: sait s'organiser, demande conseil à bon escient.	1				
Apprécier son action	TI: ne porte pas de regard critique sur son travail. I: a des difficultés pour faire le bilan de son travail. B: analyse son travail et essaie de tirer parti de sa réflexion pour s'améliorer. TB: sait porter un regard critique sur ses actions, sait poser des questions pour comprendre et évoluer.	1				
Faire preuve d'initiative	TI: prend des initiatives inadaptées. I: manque d'initiative mais recherche de l'aide. B: prend des initiatives dans des situations courantes. TB: anticipe les situations et prend les décisions adaptées.	1				
Traiter les incidents les plus courants	 TI: ne s'aperçoit pas de l'incident. I: constate l'incident mais n'y remédie pas. B: propose une solution recevable. TB: remédie à l'incident immédiatement et judicieusement. 	1				
S'intégrer dans une équipe de travail	 TI: ne peut pas travailler en équipe. I: passe inaperçu. B: apprécié par le groupe. TB: bonne intégration au sein du groupe, apporte de l'aide aux autres, a une participation active. 	1				
S'impliquer dans son travail	TI: n'est pas intéressé par son travail, laisse souvent faire son travail par les autres. I: réalise sans enthousiasme ce qui lui est demandé. B: participe activement. TB: enthousiaste, volontaire, intéressé, élément moteur.	1				
Communiquer oralement	TI: a des difficultés pour communiquer, évite le contact avec les autres. I: aucun effort pour entrer en relation avec les autres. B: cherche à établir des relations, est de contact facile. TB: recherche l'information et la transmet, sait écouter l'autre, a un rayonnement apprécié.	1				
Faire preuve d'aptitude à la conduite d'un commis	 I : aucune aptitude à l'encadrement. B : sa valeur est reconnue par les autres, donne des conseils, des consignes, sait faire exécuter des tâches par autrui, potentiel d'encadrement. 	1				

ÉVALUATION

P.F.E. Nº 2, 3 et 4

EVALUATION P.F.E. N° 2, 3 et 4 ⇒ Dans la valence

GRILLE 1.2.

ATTITUDES ET COMPORTEMENTS PROFESSIONNELS Les objectifs négociés avant chaque PFE sont évalués.	Indicateurs	PÉRIODES	TRÉS BIEN	BIEN	INSUFFISANT	TRÉS INSUFFISANT
Respecter le règlement intérieur de l'entreprise (ponctualité, tenue professionnelle, assiduité, politesse)	 TI : attitude et comportement inadaptés à la profession. I : attitude et comportement à améliorer. B : attitude et comportement normaux. TB : attitude et comportement irréprochables. 					
Respecter les consignes et méthodes de travail	 TI: ne semble pas motivé, oublie certaines priorités. I: fait son travail trop rapidement. B: consciencieux, respecte certaines consignes. TB: respect scrupuleux de toutes les consignes. 					
S'organiser en fonction des contraintes	 TI: inorganisé. I: a des difficultés pour s'organiser. B: perd parfois du temps par manque d'organisation. TB: sait s'organiser, demande conseil à bon escient. 					
Apprécier son action	 TI: ne porte pas de regard critique sur son travail. I: a des difficultés pour faire le bilan de son travail. B: analyse son travail et essaie de tirer parti de sa réflexion pour s'améliorer. TB: sait porter un regard critique sur ses actions, sait poser des questions pour comprendre et évoluer. 					
Faire preuve d'initiative	 TI: prend des initiatives inadaptées. I: manque d'initiative mais recherche de l'aide. B: prend des initiatives dans des situations courantes. TB: anticipe les situations et prend les décisions adaptées. 					
Traiter les incidents les plus courants	 TI: ne s'aperçoit pas de l'incident. I: constate l'incident mais n'y remédie pas. B: propose une solution recevable. TB: remédie à l'incident immédiatement et judicieusement. 					
S'intégrer dans une équipe de travail	 TI: ne peut pas travailler en équipe. I: passe inaperçu. B: apprécié par le groupe. TB: bonne intégration au sein du groupe, apporte de l'aide aux autres, a une participation active. 					
S'impliquer dans son travail	 TI: n'est pas intéressé par son travail, laisse souvent faire son travail par les autres. I: réalise sans enthousiasme ce qui lui est demandé. B: participe activement. TB: enthousiaste, volontaire, intéressé, élément moteur. 					
Communiquer oralement	 TI: a des difficultés pour communiquer, évite le contact avec les autres. I: aucun effort pour entrer en relation avec les autres. B: cherche à établir des relations, est de contact facile. TB: recherche l'information et la transmet, sait écouter l'autre, a un rayonnement apprécié. 					
Faire preuve d'aptitude à la conduite d'un commis	 I : aucune aptitude à l'encadrement. B : sa valeur est reconnue par les autres, donne des conseils, des consignes, sait faire exécuter des tâches par autrui, potentiel d'encadrement. 	2				

ÉVALUATION

GRILLE 2

COMPÉTENCES EN ORGANISATION ET PRODUCTION CULINAIRE

Les objectifs négociés avant chaque PFE sont évalués.

	ACTIVITÉS	PÉRIODES	TRÉS BIEN	BIEN	INSUFFISANT	TRÉS INSUFFISANT
ORGANISATION	Planifier son travail et celui de son équipe selon le type de prestation	2 3 4				
APPROVISION- NEMENT	NEMENT approvisionnement et rédiger les documents spécifiques CEPTION DES ARCHANDISES Vérifier et contrôler la réception des marchandises	2 3 4				
RÉCEPTION DES MARCHANDISES		3 4				
GESTION DES STOCKS		3 4				
P.A.I.		2 3 4				
PRÉPARATIONS PRÉLIMINAIRES	Réaliser les techniques de préparation préliminaires exigées au niveau V	3 4				
CONCEPTS DE PRODUCTION	Adapter les modes de cuisson aux concepts de production	3 4				
GESTION DES PRODUITS	Gérer les produits alimentaires	2 3 4				
PRÉSENTATION	Dresser et présenter les plats en fonction du concept	2 3 4				
DISTRIBUTION	Assurer et participer à la distribution des plats	2 3 4				

ÉVALUATION

GRILLE 2. B

COMPÉTENCES EN SERVICE ET COMMERCIALISATION

Les objectifs négociés avant chaque PFE sont évalués.

•	ACTIVITÉS	PÉRIODES	TRÉS BIEN	BIEN	INSUFFISANT	TRÉS INSUFFISANT
	Planifier son travail et celui de son équipe selon le	2				
ORGANISATION	type de prestation	3				
		4				
	Mettre en œuvre les techniques de	2				
ACTION COMMERCIALE	commercialisation et de promotion de ventes	3				
		4				
A DDD OVICEONNE MENT	Participer à la détermination des besoins en	2				
APPROVISIONNEMENT	approvisionnement et rédiger les documents spécifiques	3				
	1 1	4				
	Participer aux travaux de mise en place selon le type de prestation, contrôler et rectifier Mettre en œuvre les techniques de service des mets Mettre en œuvre les techniques de service de boissons	2				
LOCAUX ET MATERIELS		3				
		4				
CEDVICE DEC METC		2				
SERVICE DES METS		3				
		4				
SERVICE DES BOISSONS		2				
SERVICE DES BUISSONS		3				
		2				
FACTURATION	Participer à la facturation et aux divers	3				
PACTURATION	encaissements	4				
		2				
CONTROLE	Etablir le calcul des coûts et les ratios, procéder aux	3				
CONTROLE	contrôles nécessaires	4				
		2				
INFORMATIQUE	Utiliser l'outil informatique	3				
	othiser routh informatique	4				
		2				
HYGIENE ET SECURITE	Respecter et se conformer aux règles	3				
	d'environnement, d'hygiène et de sécurité					
		4				

CONSTITUTION DU DOSSIER PROFESSIONNEL

À RÉALISER PAR L'ÉLÈVE

LES ACOUIS PROFESSIONNELS À PARTIR DU DOSSIER PROFESSIONNEL

Pour les candidats en contrôle en cours de formation des établissements publics, privés sous contrat et C.F.A. habilités.

> QUI ÉVALUE ?

Le dossier professionnel est réalisé par l'élève et évalué par les équipes pédagogiques intervenant sur le BAC Professionnel, voire un professionnel.

Pour les élèves en C.C.F.:

Les acquis professionnels sont notés sur 20 dans la deuxième partie du document de synthèse E3.

<u>Pour les autres candidats</u> : Le dossier n'est pas noté mais sert de support à l'épreuve ponctuelle orale de 30 minutes.

> QUELLE EST SA COMPOSITION?

Tout candidat proposera:

- a) Quatre fiches descriptives d'activités professionnelles :
 - ◆ 2 en S.C.
 - ◆ 2 en O.P.C.
- * Deux de ces fiches sont donc réalisées dès la première P.F.E. (valence opposée) ;
- * La présentation des fiches est identique ;
- * L'élève peut réaliser plus de fiches et après annotation, opérer ainsi une sélection pertinente ;
- * Tout dossier non conforme entraînera la note proposée de zéro.
 - b) **Dossier de cinq à six pages (hors annexe) :** intitulé «Approfondissement d'une activité professionnelle en entreprise»

RÈGLE DE PRÉSENTATION:

Les fiches doivent être saisies à partir d'un logiciel.

REMARQUE:

Le dossier doit être rédigé en deux exemplaires minimum (un pour l'établissement et un pouvant être restitué après délibération).

SOMMAIRE

Première partie :

LES FICHES DESCRIPTIVES D'ACTIVITÉ (+Annexes éventuelles)

•	Fiche n° 1page
•	Fiche n° 2page
•	Fiche n° 3page

■ Fiche n° 4page

Deuxième partie:

APPROFONDISSEMENT D'UNE ACTIVITÉ PROFESSIONNELLE EN ENTREPRISE

•	Présentation de l'entreprise et du servicepage
•	Description du travailpage
•	Intérêt pour la formationpage
•	Conclusionpage

OBSERVATIONS

- Annexer les photographies ;
- Placer et numéroter les annexes en fin de dossier ;
- Mentionner les références et la source des ouvrages consultés.

PREMIÈRE PARTIE

LES 4 FICHES DESCRIPTIVES D'ACTIVITÉS PROFESSIONNELLES

Explicatif de la fiche descriptive d'activité professionnelle

COMMENT CHOISIR LA SITUATION?

- * Tenir compte de l'intérêt de l'activité en rapport avec le niveau du diplôme afin de pouvoir l'exploiter. C'est à dire : la décrire, l'analyser, la critiquer et l'améliorer.
- * Choisir une activité que vous avez réalisée dans l'entreprise.

Qu'est ce qu'une activité ?

C'est un **travail personnel réalisé** dans le cadre des tâches accomplies lors de la période de formation en entreprise.

QUE RETRACE LA FICHE DESCRIPTIVE D'ACTIVITÉ PROFESSIONNELLE ?

- Le vécu dans l'entreprise au quotidien ;
- La réalité du travail effectué ;
- Les démarches et moyens mis en œuvre ;
- Les règles à tirer de l'expérience pour la suite de votre scolarité et de votre futur professionnel.

Exemples de quelques faits analysables :

- L'approvisionnement à l'économat : faire face à une rupture de stocks ;
- La prise de commande : gérer les stocks des plats invendus à la carte ;
- Le service de vins : mauvaise correspondance des millésimes des vins, réagir à une difficulté ;
- Les banquets : participer à l'organisation d'un banquet de 300 personnes ;
- Les locaux : réaliser la mise en place d'un brunch...

POURQUOI?

- * Pour tirer profit de la situation ;
- * Pour porter une analyse;
- * Pour en déduire des règles à tirer ;
- * Pour s'améliorer.

COMMENT?

* Associer vos tuteurs pour la construction des fiches d'activités.

Il est souhaitable qu'un minimum de 2 fiches soit proposé à l'équipe pédagogique lors de l'évaluation ainsi qu'au tuteur de la P.F.E. pour la validation des situations.

Présentation de la fiche descriptive d'activité professionnelle

FICHE DE SITUATION N° DE LA PÉRIODE DE FORMATION EN ENTREPRISE N°

BACCALAURÉAT PROFESSIONNEL RESTAURATION

1) IDENTIFICATION DE L'ENTREPRISE

NOM:

ADRESSE DU SIEGE SOCIAL :

RESPONSABLE DE L'ENTREPRISE :

LIEU DE LA P.F.E. :

<u>Période n°</u> <u>du</u> <u>au</u>

Nombre de semaine :

Date de réalisation de la fiche :

Date de modification:

2) LA SITUATION PROFESSIONNELLE

TITRE:

Le titre sera lié au domaine d'activité, en utilisant un verbe d'action.

DOMAINE D'INTERVENTION:

- 1. Production de service
- 2. Organisation et production culinaire
- 3. Gestion de l'entreprise
- 4. Animation d'une équipe
- 5. Commercialisation

A. LES PERSONNES CONCERNÉES :

- Préciser les relations et les liaisons des différents services concernés pour l'exécution de la tâche à accomplir ;
- Énumérer réellement les personnes concernées en précisant leur fonction ;
- Mettre en évidence les relations : INTERNES OU EXTERNES à l'entreprise (voir exemple)

B. DESCRIPTION DE LA SITUATION:

- Décrire, préciser, développer et contextualiser le titre de la situation choisie

C. LA TACHE ACCOMPLIE:

- Préciser le travail réalisé en utilisant des verbes d'action

D. LES RÉSULTATS ATTENDUS PAR L'ENTREPRISE :

- Le tuteur doit annoncer au stagiaire les résultats attendus par l'entreprise en fixant des objectifs précis ;
- Dans le cas où les objectifs ne seraient pas clairement définis pour la réalisation de la tâche, le stagiaire questionnera le tuteur pour connaître les attentes de l'entreprise.

3) L'ACTION DU STAGIAIRE

E. LES MOYENS ET LES DÉMARCHES MIS EN ŒUVRE :

- Énumérer en fonction de la situation choisie, les points suivants :
 - Les locaux techniques concernés;
 - Les moyens mis en œuvre ;
 - Le matériel utilisé ;
 - Les différents produits ou matières nécessaires.

F. LES RÉSULTATS OBTENUS :

- Citer les résultats obtenus et les comparer par rapport aux attentes de l'entreprise

G. LES DIFFICULTÉS RENCONTRÉES, LES SOLUTIONS ADOPTÉES :

- Développer les difficultés rencontrées dans les domaines suivants et proposer les solutions à apporter

A – LES DIFFICULTÉS RENCONTRÉES	B – LES SOLUTIONS ADOPTÉES
Difficultés relationnelles :	
(clients, fournisseurs, personnelles, direction)	
Difficultés techniques :	Énumérer les solutions proposées par le stagiaire
Liées aux moyens disponibles, à la démarche ou à	ou par le tuteur pour remédier aux difficultés
la méthode mise en œuvre	rencontrées.
Difficultés liées à la compétence du stagiaire :	
Savoir faire, savoir être du stagiaire	

4) LES RÈGLES À TIRER DE L'EXPÉRIENCE

- Indiquer l'intérêt de la situation professionnelle vécue pour votre formation ;
- Rédiger des règles pouvant être exploitées dans le cadre de votre carrière professionnelle future.

Exemple de la fiche descriptive d'activité professionnelle

FICHE DE SITUATION N° DE LA PÉRIODE DE FORMATION EN ENTREPRISE N°

BACCALAUREAT PROFESSIONNEL RESTAURATION

1) IDENTIFICATION DE L'ENTREPRISE

NOM:

ADRESSE DU SIEGE SOCIAL:

RESPONSABLE DE L'ENTREPRISE :

LIEU DE LA P.F.E.:

<u>Période n°</u> <u>du</u> <u>au</u>

Nombre de semaine :

Date de réalisation de la fiche :

Date de modification:

2) LA SITUATION PROFESSIONNELLE

TITRE:

DOMAINE D'INTERVENTION:

Participer aux achats

Gestion de l'entreprise

A. LES PERSONNES CONCERNÉES :

Interne: l'économe, le chef de cuisine;

Externe: les fournisseurs.

B. DESCRIPTION DE LA SITUATION :

- Assurer quotidiennement la gestion des produits en fonction de l'activité prévisionnelle de l'entreprise

C. LA TACHE ACCOMPLIE:

- Apprécier l'activité prévisionnelle ;
- Contrôler les stocks;
- Rédiger les documents ;
- Passer les commandes.

D. LES RÉSULTATS ATTENDUS PAR L'ENTREPRISE :

- Travailler en flux tendus;
- Respecter les standards d'achats de l'entreprise (qualitatifs, calibrage).

3) L'ACTION DU STAGIAIRE

E. LES MOYENS ET LES DÉMARCHES MIS EN ŒUVRE :

LOCAUX	MATIÈRE D'OEUVRE	MATÉRIEL	MÉTHODOLOGIE
Zone de stockageZone de livraisonBureau du chef	- Produits alimentaires	 Balance Chambres froides Économat Logiciel informatique 	 Fiche technique Fiche de prévision d'activité Fiche de stock Documentation fournisseurs Feuilles de marché

F. LES RÉSULTATS OBTENUS :

- Quelques ruptures de stock en début d'activité ;
- Après étude approfondie des documents à disposition, maîtrise des besoins quotidiens.
- Excellente rotation des produits.

G. LES DIFFICULTÉS RENCONTRÉES, LES SOLUTIONS ADOPTÉES :

DIFFICULTÉS RENCONTRÉES	SOLUTIONS PROPOSÉES OU ADOPTÉES
Relationnelle:	Prendre connaissance du fichier fournisseurs et de
Communication avec les fournisseurs	leurs cahiers des charges
Techniques: Erreurs lors de l'élaboration des fiches de commande	S'inspirer des bons de commandes antérieurs
Compétence du stagiaire : Manque de connaissances de certains produits	Étudier les mercuriales des fournisseurs

4) LES RÈGLES À TIRER DE L'EXPÉRIENCE

- ➤ Cette expérience m'a permis d'appliquer concrètement les thèmes abordés lors de ma semaine au poste de gestionnaire ;
- > Il est nécessaire d'utiliser et de maîtriser les documents qui permettent de gérer facilement et rapidement les achats ;
- ➤ Il en résulte une gestion rigoureuse des produits alimentaires, afin de satisfaire la clientèle ;
- La gestion de denrées périssables est délicate. Mal étudiée, elle peut entraîner de graves pertes qui risquent de nuire à la bonne marche de l'entreprise.

DEUXIÈME PARTIE

APPRONFONDISSEMENT D'UNE ACTIVITÉ PROFESSIONNELLE EN ENTREPRISE

EXPLICATIF ET DESCRIPTIF DU FASCICULE «APPROFONDISSEMENT D'UNE ACTIVITÉ PROFESSIONNELLE»

Ce dossier rédigé de cinq à six pages (hors annexes) doit présenter une situation professionnelle vécue par le candidat lors de sa deuxième année de formation.

RAPPEL de présentation du fascicule :

*	Présentation de l'entreprise et du service	.page
*	Description du travail concerné dans la situation professionnelle	.page
*	Intérêt pour la formation	.page
*	Opinion critique en soulignant les améliorations	.page

OBSERVATIONS:

- Annexer les photographies ;
- Placer et numéroter les annexes en fin de dossier ;
- Mentionner les références et la source des ouvrages consultés.

COMMENT CHOISIR LA SITUATION PROFESSIONNELLE?

La situation professionnelle doit être choisie de manière à être exploitée tant dans la description, l'analyse, que dans la réalisation.

QUE DOIT RETRACER LA SITUATION PROFESSIONNELLE?

- Le vécu dans l'entreprise ;
- La réalité du travail effectué;
- Les démarches et moyens mis en œuvre ;
- La ou les conclusions à tirer de l'expérience.

POURQUOI?

- Pour savoir tirer profit d'une situation professionnelle ;
- Pour s'améliorer, se perfectionner;
- Pour mieux analyser une situation.

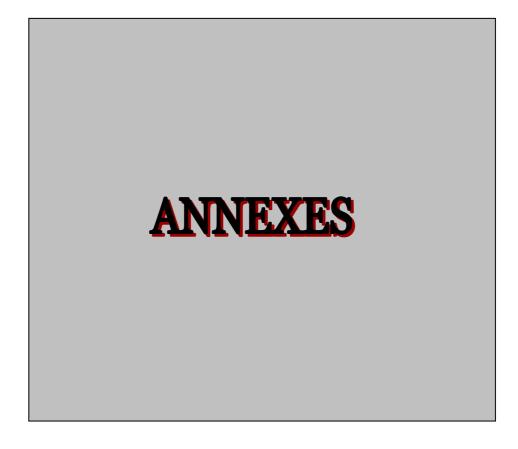
REMARQUE

Il est souhaitable d'associer les tuteurs pour la rédaction du dossier d'approfondissement professionnel.

Police recommandée : 14 pour les titres

12 pour la rédaction

Interligne recommandé: Simple

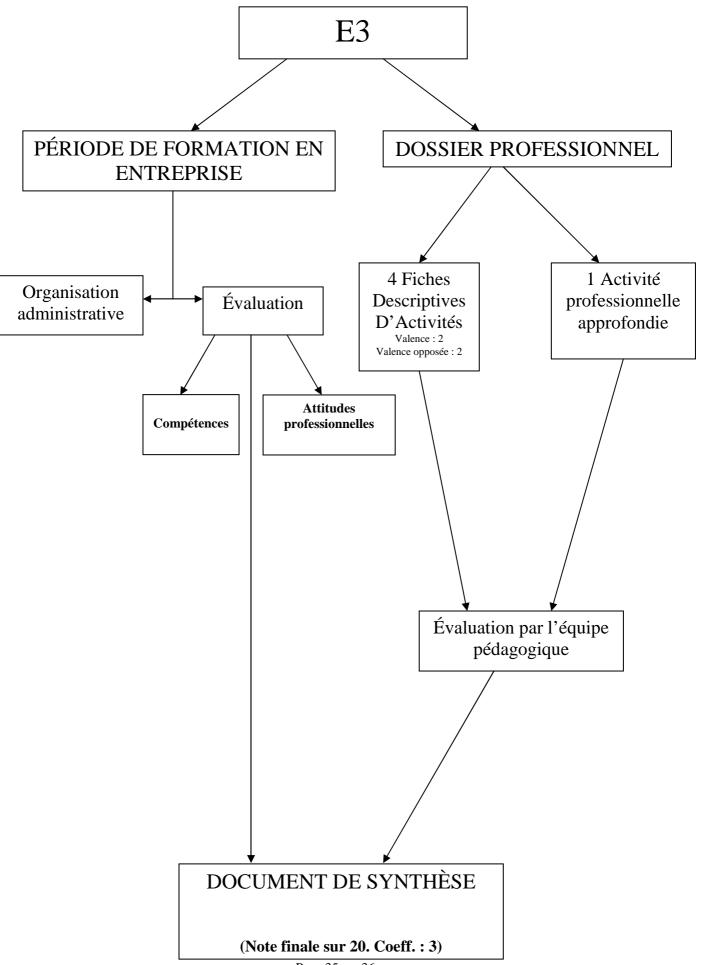


BACCALAUREAT PROFESSIONNEL RESTAURATION ÉVALUATION DU DOSSIER PROFESSIONNEL : 2^{ème} Partie de l'épreuve E3

Nom du candidat :

CRITÈRES D'ÉVALUATION		Fiches	Fiches descriptives et Dossier à noter de :				Total	Total		Note
		FD 1	FD 2	FD 3	FD 4	Dossier	sur	sur 48		sur
		0 à 2	0 à 2	0 2à	0 à 2	0 à 4	Sui	Sul 40		Sui
1. Qualité de la communication écrite	Rédaction						12	/6	=	
	Utilisation						12			
	Clarté et Précision						12			/8
	Soin et Organisation						12			
2. Authenticité	Pertinence du choix effectué						12	/12	=	
	Fond : Teneur et Qualité de l'écrit						12			
	Lien entre l'écrit et la mise en pratique						12			/4
	Implication personnelle dans l'analyse						12			
3. Apport des P.F.E.	Pertinence des difficultés éventuelles rencontrées						12			
	Moyens et démarches entreprises pour y remédier						12	/6 :	=	
	Règles à tirer de l'expérience						12		_	/8
	Enseignements à tirer pour la formation						12			
Date et Signature du Jury :							Note sur 20			
Note non arrondie						11000 5				

ORGANIGRAMME DE L'ORGANISATION DE L'ÉPREUVE : E3



Page 35 sur 36

DOCUMENT DE SYNTHÈSE E3

BACCALAURÉAT PROFESSIONNEL RESTAURATION

1ére PARTIE COMPÉTE PROFESSION ATTEINTE DES OBJECTIFS DES P.F.E. ATTITUI COMPORT PROFESSIO	DES ET EMENTS /10								
Note 1 ^{ère} partie /20									
2ème PARTIE QUALITÉ COMMUNI ÉCRI ÉVALUATION DES	ICATION /8								
ACQUIS PROFESSIONNELS AUTHENTIC SITUAT PROFESSIO VÉCU	TIONS /4 NNELLES								
APPORT D	ES P.F.E								
Note 2 ^{ème} partie /20									
REMARQUES :									
TOTAL /40									
CACHET DE L'ÉTABLISSEMENT SCOLAIRE NOTE /20 Pts entiers ou ½ point									
	Notes attribuées dans la classe :								
	Moyenne /20:								
	Note la plus basse : /20								
	Note la plus haute : /20								